

アマガイデンタルショー特別講演

物販を通じて 患者さんもスタッフも笑顔に

受講料無料

治療だけではなく「生活に寄り添う提案」が求められる今、歯科医院における物販は、単なる「商品販売」ではなく、「患者の健康意識向上」や「医院のブランド価値向上」に直結する取り組みとして注目されています。本セミナーでは、
 ◆クリニック(医院経営・リピート率向上) ◆患者さん(セルフケア向上・信頼感up) ◆ディーラー(継続的な関係構築と提案力強化)
 それぞれにとっての「メリット」に焦点を当て、歯科物販を単なる「物売り」で終わらせない成功のポイントについて現場で実践されている事例も交えながら解説いたします。

明日から実践できる1歩を本セミナーで！

Point

- 物販を通じた患者コミュニケーションの強化
- スタッフが自信をもって提案できる体制づくり
- ディーラー連携で医院の物販力を高める工夫
- 「売る」のではなく「届ける」発想の転換とは？



講師

田村 沙織
Saori Tamura

株式会社P's connexion 代表
歯科衛生士
臨床歯科麻酔認定歯科衛生士
日本歯科TC協会TCmaster
オーラルセルフケアマイスター
口腔感染予防外来認定歯科衛生士



開催日時

2026

4月12日(日)
10:00～11:00

対象

歯科医療従事者

場所

マロニエプラザ 1F 展示ホール
栃木県宇都宮市今泉6丁目 1-37

定員

100名

※定員となり次第締め切りさせていただきます

2026年2月2日よりお申込み受付！

物販に取り組みたいけど、どうすればいいのか？やってはいるが、成果が出ない…

お申込みは、2026年2月2日より下記申込書にて受付いたします。

なお、お申込み方法は誠に勝手ながら「FAXのみ」とさせていただきます。



お申込み専用FAX：048-797-7785

アマガイデンタルショー 田村先生特別講演会 お申込書
FAXにてお申込みいただきました後、お申込書は確認のため弊社営業担当へお渡しください

貴医院名		芳名	
ご住所	〒		
TEL		FAX	

※ご記入いただきました個人情報は「個人情報保護法」に基づき、厳格に取り扱いさせていただきます。

株式会社 アマガイ 担当者